Componentes y funciones Componentes y funciones



## EL EQUIPO DE ENFERMERÍA

Tema 4

**COMPONENTES Y FUNCIONES** 

1º TÉCNICO EN CUIDADOS AUXILIARES DE ENFERMERÍA

Verónica Blanco Rubio, Johanna Vargas López y

Sandra Castañeira Ruiz



## COMPONENTES DEL EQUIPO DE ENFERMERÍA

#### Equipo de enfermería

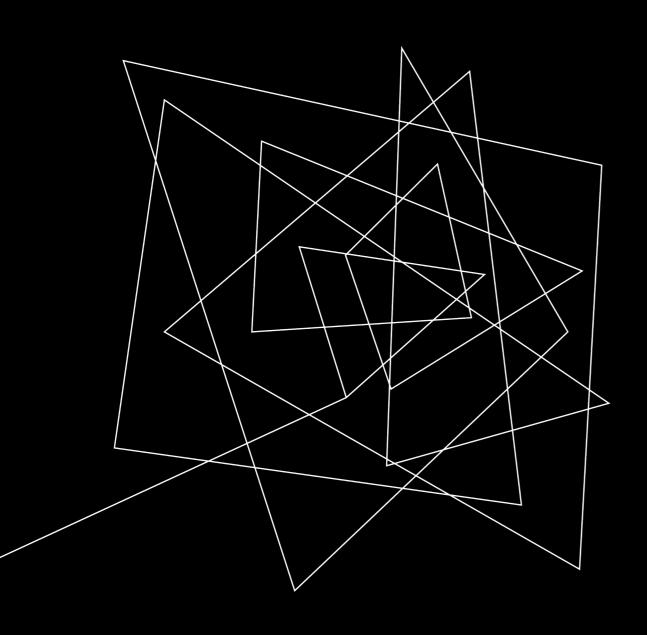
- Enfermero Diplomado universitario en enfermería (3 años) o graduado en enfermería (5 años).
- TCAE Grado medio de Técnico en cuidados auxiliares de enfermería (1400h.)

Realiza sus funciones bajo la dependencia del diplomado universitario en enfermería.

#### INTRODUCCIÓN

En Contoso ayudamos a las empresas a fomentar el pensamiento colaborativo para impulsar aún más la innovación en el área de trabajo. Cerramos el bucle y aprovechamos los marcos ágiles, para ayudar a que el negocio crezca de manera orgánica y a potenciar la mentalidad centrada en el consumidor.

TÍTULO DE LA PRESENTACIÓN 4



## OBJETIVOS PRINCIPALES

Crecimiento de los ingresos anuales

## ÁREAS DE CRECIMIENTO

	CATEGORÍA 1	CATEGORÍA 2	CATEGORÍA 3	CATEGORÍA 4
T1	4,5	2,3	1,7	5,0
2T	3,2	5,1	4,4	3,0
3T	2,1	1,7	2,5	2,8
Т4	4,5	2,2	1,7	7,0

# LAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO SON COMO LOS AUTOBUSES. SIEMPRE VENDRÁ OTRO.

Richard Branson

### CONOZCA A NUESTRO EQUIPO



DAVID SERNA
Presidente



MIRJAM NILSSON

Directora ejecutiva



ELVIRA CANO
Director de

operaciones



SERGIO VALLADARES Vicepresidente de marketing

## CONOZCA A NUESTRO EQUIPO



DAVID SERNA

Presidente



GRAHAM BARNES Vicepresidente de Producción



MIRJAM NILSSON Directora ejecutiva



ROWAN MURPHY Estratega de SEO



SERGIO VALLADARES
Director de operaciones



ELIZABETH MOORE Diseñadora de producto



SERGIO Við A Þ Þ L Þ A Í Ð A R T E Sole marketing



ROBIN KLINE Desarrollador de contenido

#### PLAN DE LANZAMIENTO DE PRODUCTOS

PLANIFICACIÓ	
N	

Sinergia para el comercio electrónico escalable

#### **MARKETING**

Divulgación de métricas estandarizadas

#### DISEÑO

Coordinación de aplicaciones para el negocio electrónico

#### **ESTRATEGIA**

Fomento de metodologías holísticamente superiores

#### LANZAMIENTO

Implementación de redes estratégicas con necesidades de negocio electrónico atractivas

T1 — Sinergia para el comercio electrónico escalable

2T — Coordinación de aplicaciones para el negocio electrónico

3T — Implementación de redes estratégicas con necesidades de negocio electrónico atractivas

T4 — Divulgación de métricas estandarizadas

#### ESCALA DE TIEMPO

## ÁREAS DE ENFOQUE

## ESCENARIOS DE MERCADOS B2B

Desarrollar estrategias ganadoras para seguir a la vanguardia de la competencia

Aprovechar los frutos obtenidos para identificar un valor en el terreno de juego

Visualizar la convergencia dirigida al cliente

#### OPORTUNIDADES BASADAS EN LA NUBE

Enfoques iterativos para una estrategia corporativa

Establecer un marco de administración desde dentro

#### CÓMO LO LOGRAMOS

## Retorno sobre la inversión (ROI)

Previsión de conocimientos basados en los medios de comunicación y las estrategias de crecimiento en diversos medios

Incorporación de metodologías internacionales con tecnologías habilitadas para web

#### NICHOS DE MERCADO

Búsqueda de un servicio de atención al cliente escalable a través de estrategias sostenibles

Incorporación de servicios web de primera con entregas punteras

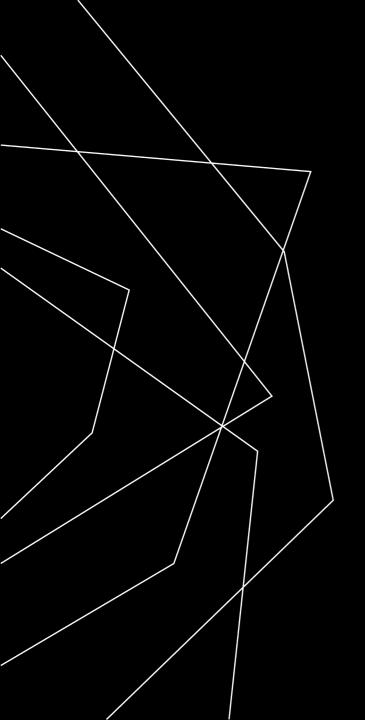
## CADENAS DE SUMINISTRO

Fomento de un servicio de atención al cliente cercano con ideas sólidas

Aumento de las entregas oportunas para esquemas en tiempo real

#### **RESUMEN**

En Contoso, creemos en dar el 110 %. Con nuestra arquitectura de datos de próxima generación, ayudamos a las empresas a administrar virtualmente flujos de trabajo ágiles. Progresamos gracias a nuestro conocimiento del mercado y al excelente equipo que hay detrás de nuestro producto. Como dice nuestra directora ejecutiva: "Seremos eficientes si logramos transformar de manera proactiva la forma en que hacemos negocios".



## AGRADECIMIENT OS

Mirjam Nilsson

mirjam@contoso.com

www.contoso.com